

Wir sind das führende Beratungsunternehmen für digitales Wachstum mit Spezialisierung auf Google-Optimierung. Unsere Teams in Wien, Madrid und New York arbeiten mit renommierten, nationalen und internationalen, mittleren und großen Unternehmen Online-Strategien aus und setzen diese gemeinsam mit den Kunden um. Improve macht möglich! Wir bauen unser Team aus und suchen ab sofort eine/n

(Senior) Sales Manager (m/w)

Vollzeit - Wien

Ihre Aufgaben:

Nachdem Sie die Improve Produkte und Methoden intensiv kennengelernt haben, bauen sie als Sales Manager das Neukundengeschäft von Improve aus und stellen ein nachhaltiges Wachstum von Bestandskunden sicher. Zu Ihren Aufgaben gehören dabei insbesondere:

- Sie übernehmen die Verantwortung für den gesamten Sales Cycle: vom Initialkontakt bis zum Closing von Deals.
- Sie bauen das Neukundengeschäft aus indem Sie Empfehlungen von Geschäftspartnern folgen und aktiv potenzielle Kundenkontakte pflegen und betreuen.
- Sie leiten die Vertragsverhandlungen und Ausschreibungsprozesse mit unseren Neu- und Bestandskunden.
- Sie erkennen den Bedarf unserer Kunden und erarbeiten und präsentieren gemeinsam mit den Consulting Teams Lösungen für unsere Neu- und Bestandskunden um nachhaltige Geschäftsbeziehungen aufzubauen.
- Sie stellen ein nachhaltiges Wachstum unserer Bestandskunden durch Upselling in enger Zusammenarbeit mit den Consulting Teams sicher.
- Sie übernehmen den Auf- und Ausbau einer Vertriebsstruktur für die Neukundengewinnung mit Option zum Aufbau eines Sales-Teams.

Ihr Profil:

Wie suchen eine dynamische Persönlichkeit mit Leidenschaft für Sales, unternehmerischem Denken und Hands-on-Mentalität. Als (Senior) Sales Manager bringen Sie zudem mit:

- Abgeschlossenes Studium
- Mehrjährige Erfahrung im Großkundenvertrieb (im Digital-Vertrieb von Vorteil) sowie in der Verhandlung mit C-Level-Entscheidungsträgern
- Begeisterung und großes Interesse für den Bereich Digital und Online Marketing, Kenntnisse im Bereich Online Marketing, SEO oder SEA von Vorteil
- Leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit mit exzellenten Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- bestehendes Netzwerk bzw. der Fähigkeit nachhaltige Netzwerke mit Entscheidungsträgern zu bilden
- Proaktivität, Zielorientierung, Entscheidungsstärke, Flexibilität und Belastbarkeit
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit (ca. 2 bis 5 Tage pro Monat)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot:

Wir bieten eine vielseitige und eigenverantwortliche Position mit hohem Gestaltungsspielraum in einem stetig wachsenden internationalen Unternehmen mit Google-Kultur. Als Sales Manager erhalten Sie in den ersten Monaten eine intensive Einschulung in den Bereichen SEO und SEA und lernen unsere Produkte kennen.

Bei uns erwarten Sie ein junges dynamisches Team mit flachen Hierarchien, zahlreiche Fringe Benefits (Flexible Arbeitszeiten, Snacks & Getränke, Teamsport, ...) sowie ein Bruttojahreszielgehalt ab 70.000 Euro mit Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung bei entsprechender Qualifikation.

Werden Sie Teil unseres Teams!

Ihre Bewerbung übermitteln Sie bitte über unser Bewerbungsformular: <https://www.improve.net/apply>.

Bei Fragen erreichen Sie uns unter: jobs@improve.at